

Nature One-Veranstalter spendet an VOR-TOUR



Rheinböllen. 2.500 Euro hat der Veranstalter der Nature One auf der Pydna, die Firma I-Motion, auch in diesem Jubiläumsjahr der Nature One an die VOR-TOUR der Hoffnung gespendet. Der stellvertretende Geschäftsführer Karsten Teine war nach Rheinböllen gekommen, um die Spende persönlich zu übergeben.

Mit dabei hatte er auch den Gewinn-Gutschein über ein Nature One-Wochenende für zwei Personen im Gesamtwert von über 500 Euro, der die Tombola der VOR-TOUR

bereichern sollte. Bei der Auslosung war dann tatsächlich auch die Gewinnerin, Nicole Lazar aus Ingelheim, anwesend. So konnte Karsten Teine im Beisein von Organisator Hans-Josef Bracht den Gewinn dann auch unmittelbar an die glückliche Gewinnerin überreichen.

„Wir fühlen uns wohl in der Region. Unsere Gäste freuen sich das ganze Jahr darauf, im August in den Hunsrück kommen zu dürfen und ein wunderbares Festival zu erleben. Dafür ist nicht allein der Veranstalter verantwort-

lich, sondern die ganze Region hilft uns, jedes Jahr aufs Neue ein großartiges Event für unsere Besucher auf die Beine zu stellen und so jedem eine „kleine Freude“ zu bereiten.

Auch deshalb leisten wir gerne unseren Beitrag, damit krebserkrankten und anderen schwerstkranken und hilfsbedürftigen Kindern in der Region geholfen werden kann“, so Karsten Teine anlässlich der Spendenübergabe. Diese fand statt im Rahmen des Konzertes von Klaus Michel unter dem Motto „Musik und Wein“ im Innenhof des Puricelli-Stiftes in Rheinböllen.

Hans-Josef Bracht dankte für die VOR-TOUR für diese großartige Hilfe. „Es ist schön, wenn erfolgreiche Unternehmen nicht nur an den eigenen Profit denken, sondern auch mithelfen, dass den Bedürftigsten in der Region geholfen werden kann. Dafür danken wir herzlich“, so Hans-Josef Bracht.

Informationsveranstaltung: Tinnitus erleben heißt nicht an Tinnitus leiden –



Simmern. Am Mittwoch, 17. September, 16 Uhr, lädt das Tinnitus-Zentrum Hunsrück (TZH) zu einem kostenfreien Patientenseminar in die Räume von BECKER Hörakustik, Marktstraße 63 in Simmern, ein. Die Veranstaltung richtet sich an Menschen, die unter Ohrgeräuschen wie Piepen, Rattern oder Pulsieren leiden und nach ganzheitlichen Wegen zur Bewältigung suchen.

Dr. Matthias Rudolph, Chefarzt der Mittelrhein-Klinik und ehemaliger Vorstandsvorsitzender der Deutschen Tinnitus-Liga, informiert mit weiteren Experten des Tinnitus Zentrum Hunsrück über aktuelle Therapiemöglichkeiten, die sich an den

neuesten Empfehlungen der Fachwelt orientieren.

Im Anschluss an die Vorträge besteht die Gelegenheit, Fragen zu stellen und sich mit den Fachleuten auszutauschen. Vor Ort stehen Dr. Matthias Rudolph, Dr. Ralf Lippel, Fachgeschäftsführer Sascha Werner sowie Eva Keil-Becker aus der Geschäftsführung von BECKER Hörakustik zur Verfügung.

Die Teilnahme ist kostenfrei, die Zahl der Plätze jedoch begrenzt. Interessierte werden gebeten, sich vorab telefonisch unter 06761 915555 oder per E-Mail an simmern@beckerhoerakustik.de anzumelden.

Anzeige

Immobilien mit Seele: So findet Yves Immobilien® das perfekte Zuhause im Altbau

Nörtershausen. Wer ein Zuhause sucht, das mehr ist als nur vier Wände, findet bei Yves Immobilien eine einzigartige Anlaufstelle. Das Maklerunternehmen von Yvonne und Gerold hat sich auf eine ganz besondere Nische spezialisiert: Immobilien mit Charme. Statt auf den Massenmarkt zu setzen, fokussieren sie sich auf den Verkauf von Altbauwohnungen und historischen Häusern. Das Ziel: Immobilien, die Geschichten erzählen.

Keine Besichtigungstouristen, kein Zeitverlust

Eine der größten Herausforderungen bei der Immobilienvermarktung ist der sogenannte „Besichtigungstourismus“. Viele Eigentümer verbringen Stunden damit, ihre Immobilie vorzuführen, nur um festzustellen, dass die Interessenten gar nicht kaufbereit sind. Yves Immobilien® hat



hier eine klare Strategie: Sie begleiten ihre Kunden durch den gesamten Prozess und zeigen die Immobilie ausschließlich echten, kaufbereiten Interessenten, deren Finanzierung bereits geklärt ist.

Das Ergebnis ist überzeugend: Weniger Stress, kein Zeitverlust und ein deutlich

beschleunigter Verkaufsprozess. „Was das für Sie bedeutet?“, fragt das Team. „Sie müssen sich nicht mit Besichtigungstouristen herumschlagen, und wir führen alle Beteiligten schneller zum Ziel, weil jeder auf derselben Grundlage agiert.“

Ihr Vorteil: Regionales

Wissen und umfassender Service

Die Vorteile, die der Kunde durch die Zusammenarbeit mit Yves Immobilien® genießt, gehen weit über die reine Besichtigungsplanung hinaus. Dank regionalem Expertenwissen und einem großen Kundenstamm können sie nicht nur einen

optimalen Verkaufspreis erzielen, sondern auch eine starke Verhandlungsposition sichern.

Ein weiterer entscheidender Service ist die Beschaffung von benötigten Unterlagen für die Käuferbank, wie die Bauakte. Dies spart dem Verkäufer wertvolle Zeit und Nerven. Zusätzlich wird die Bonität potenzieller Käufer durch die Zusammenarbeit mit einem hauseigenen Finanzierungsberater frühzeitig geprüft. Und bis zum letzten Schritt, der Vorbereitung der notariellen Angelegenheiten, sorgt das Team für einen reibungslosen Ablauf.

Yves Immobilien® steht für eine ganzheitliche Betreuung, die den Verkauf oder Erwerb einer Immobilie in der Region so stressfrei und effizient wie möglich gestaltet. Weitere Informationen unter yves-immobilien.de.